

# 30 IDEES POUR REUSSIR EN AUTOENTREPRENEUR

Avec Wix pour développer votre activité

Devenir Micro  
Entrepreneur

30 idées de travail  
pour réussir

Wix la garantie du  
succès

## Introduction

Si vous avez téléchargé ce tuto c'est que vous êtes **motivé à l'idée de changer votre façon de travailler** et que vous voulez **prendre en main votre vie professionnelle** et c'est ce qui nous motive aussi depuis la création et la mise en service de notre blog « [Mon Bras Droit](#) ».

Nous avons déjà aidé de nombreux entrepreneurs **à développer leur activité** et nous souhaitons offrir au plus grand nombre les mêmes possibilités de réussir.

Dans la société dans laquelle nous évoluons **il ne faut pas attendre les opportunités, il faut aller les chercher** ! Nous sommes convaincus que chacun possède des **compétences et des connaissances** qui peuvent générer du business à condition de savoir comment s'y prendre.

Avec l'avènement et la popularisation du statut de micro-entrepreneur il est aujourd'hui très facile de travailler de façon indépendante sans prendre des risques inconsidérés.

Découvrez avec ce tuto **des idées de travail** que vous pouvez appliquer dès demain et dont vous pouvez **faire la promotion grâce à Wix**.

Le tuto s'articule en quatre points :

- [Devenir Micro-Entrepreneur](#)
- [Des idées de travail qui peuvent cartonner](#)
- [Les applications Wix pour vous aider](#)
- [Le référencement pour être visible](#)

DECOUVRIR WIX EN CLIQUANT SUR LE LOGO

The logo for Wix.com, featuring the word "wix" in a bold, lowercase, sans-serif font with a yellow dot above the 'i', followed by ".com" in a smaller, lowercase, sans-serif font.

## Table des matières

|  |    |
|--|----|
| Introduction.....                                  | 2  |
| Devenir micro-entrepreneur.....                    | 4  |
| Devenir indépendant.....                           | 4  |
| Micro-entrepreneur : l'auto-entrepreneur 2.0 ..... | 5  |
| Créer son statut .....                             | 6  |
| Les avantages & les inconvénients.....             | 8  |
| Les bases pour réussir.....                        | 10 |
| Les 30 idées qui cartonnent avec Wix .....         | 11 |
| Les applications Wix pour vous aider .....         | 13 |
| Wix Event.....                                     | 13 |
| Wix Restaurant .....                               | 14 |
| Wix Boutique.....                                  | 15 |
| Wix Rendez-vous.....                               | 16 |
| Wix Formulaire.....                                | 16 |
| Se rendre visible grâce au référencement.....      | 17 |
| Conclusion.....                                    | 18 |

# Devenir micro-entrepreneur

## Devenir indépendant

Lorsque vous créez votre statut de micro entrepreneur **vous devenez indépendant**, c'est donc à vous d'aller chercher du business et de faire le maximum pour gagner correctement votre vie, ce qui est forcément radicalement différent par rapport à un statut de salarié. De plus il devient possible de travailler à domicile.

Mais pas de panique, dans un premier temps vous pouvez **conserver votre travail actuel** ou conserver un emploi à temps partiel / à mi-temps dans le but de **minimiser les risques** et de pouvoir vous assurer que l'activité que vous souhaitez faire peut être pérenne, le statut de micro entrepreneur permet de cumuler les sources de revenus.

Surtout au départ, en gardant de côté un emploi stable, qui assure vos fins de mois, vous pouvez tester votre manière de faire en tant qu'indépendant sans mettre en péril votre situation personnelle :

- Êtes-vous prêt à **vous gérer seul** ?
- Avez-vous une **base de prospects/clients** avec lesquels collaborer ?
- Avez-vous le matériel adéquat et suffisant pour être **un vrai professionnel** ?
- Vous sentez-vous suffisamment à l'aise pour **gérer les papiers** ?

**Cette réflexion personnelle doit être menée** car par la suite le but est bien entendu de devenir un indépendant à part entière, capable de subvenir à ses besoins.

Devenir indépendant est un formidable moyen de **s'épanouir professionnellement** et **personnellement**, mais si vous n'êtes pas fait pour cela il faut savoir le reconnaître et ne pas vous retrouver dans une situation délicate.

Dans la [partie suivante](#), nous vous donnons des idées de travail (surtout à domicile) lorsque vous êtes auto-entrepreneur.

## Micro-entrepreneur : l'auto-entrepreneur 2.0

Pour ceux qui l'ignore le statut de micro entrepreneur remplace l'autoentrepreneur qui était de vigueur jusqu'en 2018.

Ce statut permet la création d'une entreprise à part entière disposant d'un numéro de SIRET. De plus un dirigeant est enregistré en tant que travailleur non salarié (donc affilié au régime du RSI ou du nouvel Urssaf des travailleurs indépendants).

Pour résumer (nous reviendrons plus tard sur certains des aspects ci-dessous), cela permet de bénéficier :

- **D'un régime social simplifié** (vous ne payez que lorsque vous faites du CA) : 22 % de charges social sur le CA pour les activité de services, 12,8 % pour la vente de marchandises
- **D'un régime fiscal simplifié** (prélèvement libératoire d'environ 2% pour impôt sur le revenu)
- D'une **absence de gestion de la TVA**
- D'une **comptabilité ultra simplifiée** (un compte bancaire dédié à l'activité + conserver l'ensemble de vos factures)

Et empêche :

- de **déduire ses charges** de son CA (loyer, carburant, ...)
- de **déduire la TVA** de ses achats
- de **bénéficier du régime social des salariés** (chômage, meilleure protection sociale, retrait plus avantageuse...)

Attention il existe **des plafonds à ne pas dépasser** pour continuer d'exercer en tant qu'autoentrepreneur en cas de dépassement vous migrer automatiquement vers une Entreprise individuelle (pas le même régime social ni fiscale, collecte de la tva, comptabilité d'encaissement). Ces plafonds ont d'ailleurs été relevé en 2018 :

**- activité de prestation de services : 70 000 €**

**- activité de vente de marchandises : 170 000 €**

## Créer son statut

Vous le savez sans doute, la France est un pays (trop ?) administratif, par conséquent rien n'est jamais d'une évidence totale lorsque vous souhaitez créer un statut.

Pour autant les démarches pour devenir micro entrepreneur ne sont pas irréalisables, loin de là, c'est sans aucun doute **le statut professionnel le plus facile à ouvrir**.

Plusieurs solutions s'offrent à vous :

- Vous pouvez vous rendre à la chambre des métiers ou la CCI la plus proche de votre domicile pour **demandeur un dossier**. En général une assistante remplira le dossier avec vous et vous expliquera quelles pièces sont à joindre à votre dossier.
- Vous pouvez effectuer votre inscription par Internet sur le **site de l'auto entrepreneur** : <https://www.lautoentrepreneur.fr/>  
Ensuite vous cliquer sur la déclaration en ligne qui doit normalement vous basculer sur le lien suivant : [https://www.cfe.urssaf.fr/autoentrepreneur/CFE\\_Bienvenue](https://www.cfe.urssaf.fr/autoentrepreneur/CFE_Bienvenue)
- Le service : <https://www.guichet-entreprises.fr/fr/> peut également vous accompagner dans vos démarches, vous allez vous acquitter d'une somme pour la création de votre dossier mais ils vous accompagneront tout au long de la création.

**ATTENTION** : de nombreux autres sites internet vous proposent de vous accompagner dans vos démarches de création de votre statut en contrepartie vous devez payer une certaine somme (qui varie selon les organismes). L'inscription au statut de micro-entrepreneur est largement réalisable par vos propres moyens, éviter donc de dépenser des sommes inutiles dans ce type de prestation ou alors utiliser le service guichet entreprise.

Soyez vigilants lors de la création de votre statut, **selon l'activité que vous déclarez vous ne dépendrez pas toujours du même organisme** (CMA, URSSAF, ...) par conséquent un stage vous sera parfois demandé, notamment si vous devenez un artisan.

Ce stage s'appelle **Stage de Préparation à l'Installation (SPI)**, il permet de valider votre inscription, c'est un stage payant d'une semaine qui vous donne des bases en gestion et comptabilité. Vous pouvez être dispensé de ce stage si vous avez les diplômes nécessaires où l'expérience nécessaire (vous avez déjà eu une entreprise, vous avez un BTS comptabilité ou assimilé).

*CREEZ UN COMPTE GOOGLE POUR  
ORGANISER VOTRE ACTIVITE EN  
CLIQUANT SUR LE LOGO*



## Les avantages & les inconvénients

Nous en avons déjà un peu parlé depuis le début de ce tuto, mais nous allons refaire le point sur les **différents avantages et inconvénients** que vous pourriez rencontrer en optant pour le statut de micro-entrepreneur.

Tout d'abord commençons par les avantages d'être micro entrepreneur. De notre point de vue ils sont (très) nombreux.

Tout d'abord **vous êtes totalement libre et indépendant** :

Dans le choix de votre emploi du temps, dans le choix des chantiers que vous suivez, des clients avec lesquels vous travaillez, etc. Il est évident que si vous voulez gagner votre vie il va falloir travailler, parfois beaucoup mais vous avez la possibilité de **moduler votre emploi du temps** à votre manière, c'est un réel confort ! En outre, si vous ne souhaitez pas collaborer avec une certaine entreprise vous n'êtes à priori pas obligés de le faire (hormis contrat irrefusable)

Ensuite il est évident que ce statut d'indépendant doit pouvoir vous apporter un **épanouissement personnel très important**, quoi de mieux que de savoir que le travail que vous effectuez vous permet de **vous rémunérer** afin de gagner votre vie. Contrairement à un emploi de salarié, en étant votre propre patron vous allez forcément vous sentir beaucoup plus **investi** et avoir un sentiment très fort de reconnaissance.

**Au niveau administratif, le statut de micro entrepreneur est souple et allégé**, notamment par rapport à une entreprise qui se doit de tenir une comptabilité avec beaucoup plus de rigueur (voir partie [Micro-entrepreneur : l'auto-entrepreneur 2.0](#)).

Les impératifs en tant que micro entrepreneur ne sont pas nombreux :

- déclarer vos revenus (mensuellement ou trimestriellement)
- rédiger vos factures, sans par ailleurs, être obligé d'avoir un logiciel de facturation (Excel suffit par exemple).

La **dissolution du statut est également facilitée** si jamais vous cessez votre activité.

**Enfin en terme économique**, le statut est cumulable avec d'autres sources de revenus, vous ne payez des charges que si vous déclarez du chiffre d'affaires et vous



n'êtes pas soumis au régime de la TVA ce qui constitue évidemment des points positifs et facilitants.

**Au niveau des inconvénients**, la prise de risque est probablement le principal problème à affronter, en effet si vous décidez de ne vivre que de ce statut, il peut être parfois précaire (si vous perdez un gros client par exemple).

Le deuxième point négatif est le fait que les banques restent frileuses pour prêter et assurer des micro-entrepreneurs (par exemple si vous avez un projet immobilier). Ce n'est toutefois pas impossible d'avoir l'accord de certaines banques puisqu'après deux années de bilan vous aurez largement les possibilités d'effectuer des emprunts.

Pour finir le statut n'est pas adapté à toutes les situations avec des seuils à ne pas dépasser en termes de CA à l'année, il est évidemment impossible de s'associer avec quelqu'un dans le cadre de ce statut.

*CREEZ UN COMPTE GOOGLE POUR  
ORGANISER VOTRE ACTIVITE EN  
CLIQUANT SUR LE LOGO*



## Les bases pour réussir

Lorsque vous devenez micro entrepreneur il faut avoir quelques bases pour partir du bon pied. Voici pour nous ce que vous devez mettre en place rapidement pour **maximiser vos chances de réussir** :

- Avoir un **fichier avec chaque client** ainsi que leurs coordonnées pour faciliter la prise de contact et centraliser les informations importantes.
- Avoir un **tableau récapitulatif de toutes les factures** (client, montant, date) pour vous permettre d'effectuer vos déclarations de chiffre d'affaires
- Ouvrir un **compte bancaire dédié** à votre activité professionnelle (c'est obligatoire après 1 an), cela facilite grandement les démarches. Vous pouvez opter pour une banque en ligne, certaines sont gratuites !
- Se créer **une adresse mail professionnelle** que vous n'utilisez qu'à cet effet
- Mettre en place **un agenda** avec vos rendez-vous professionnels ainsi que les rappels pour effectuer vos déclarations de chiffre d'affaires
- Être **motivé et consciencieux** afin de toujours se remettre en question pour aller chercher du business

Maintenant que nous avons fait une première partie sur le statut du micro entrepreneur nous allons rentrer dans le vif du sujet en ce qui concerne les activités que vous pouvez développer grâce à un statut de micro-entrepreneur et qui peuvent parfaitement se développer.

*NB : vous souhaitez savoir comment optimiser votre trésorerie ? Nous en parlons sur [notre blog](#) !*

## Les idées qui cartonnent avec Wix

Lorsque vous décidez de devenir micro-entrepreneur vous devez trouver des clients, pour cela il est nécessaire :

- D'avoir une **présence Web pertinente**
- De **crédibiliser et embellir** votre image
- De générer des demandes de contacts **grâce au référencement**

Certains domaines sont plus concurrentiels que d'autres, l'investissement (principalement le temps passé et l'argent dépensé) devra donc être plus important selon la densité de la concurrence.

Nous avons dressé une liste d'une trentaine d'activités grâce auxquelles vous pouvez travailler en tant que micro-entrepreneur, dans de nombreux cas à domicile. Ce sont des activités qui peuvent facilement être mise en avant grâce à Wix. De plus si vous souhaitez en faire la promotion, sachez que **la demande est réelle**.

La liste n'est pas exhaustive, d'autres activités peuvent aussi être porteuses, nous avons simplement sélectionné des activités où il est plus facile selon nous de se faire une place ! Encore une fois **toutes les activités peuvent se développer grâce au Web** avec de la méthodologie et du travail.

Chacun peut devenir indépendant il suffit de rassembler ces compétences et connaissances et de se lancer !

1. Salon de toilettage / Toilettage animalier
2. Restauration (à emporter, sur place)
3. Livraison de repas (sandwich, plateau repas, sushi, salade...) en entreprise
4. Restauration rapide haut de gamme
5. Activités viticoles (dégustation, formation, stage)
6. Hypnose, Sophrologie & Médecines douces
7. Service de manucure / ongles (salon/ à domicile)
8. Psychologie / Coach en développement personnel
9. Créateur d'escalier / Escalier sur mesure

10. Guide de tourisme / Guide touristique
11. Coiffure (salon/domicile)
12. Barbier
13. Réparation téléphone
14. Service de garde d'enfant
15. Aide aux devoirs
16. Entretien de jardins / Ebénisterie
17. Cours de musique / instrument
18. Cours de chant
19. Cours de cuisine / Cuisine à domicile
20. Maquilleuse / Cours de maquillage
21. Photographe / Photographie
22. Organisation mariage
23. DJ / Animation de soirée
24. Spectacle en maison de retraite
25. Services aux personnes âgées (cours informatique, aide à domicile, ménage)
26. Service de traduction / traduction
27. Pisciniste
28. Verrerie / verrier
29. Organisation d'événements : tournoi pétanque
30. Vente de produits Français (espadrilles, sous-vêtements, costumes ...)

Certaines de ces activités nécessitent un **savoir-faire** bien particulier nous en avons conscience mais elles représentent tout de même **une opportunité** dont nous devons parler. En revanche d'autres activités sont abordables plus facilement.

**En tout les cas toutes ces activités se prêtent parfaitement à Wix, c'est ce dont nous allons parler dans la prochaine partie.**

## Les applications Wix pour vous aider

Wix permet de créer **des superbes sites vitrine** pour mettre en avant votre activité. Pas besoin d'être un expert pour parvenir à des **résultats réellement convaincants**.

Avoir un site vitrine est un excellent moyen de commencer à développer son business. D'autant que

[Encore plus de tuto wix](#)

Wix propose des **tarifs très abordables** (comptez une dizaine d'euros mensuel pour un forfait professionnel).

Avec les années Wix à développer un certain nombre d'applications qui peuvent permettre non seulement de présenter votre structure mais aussi de pouvoir la **gérer et la promouvoir sur le Web**.

Découvrez quelques-unes de ces applications dans toute la partie suivante.

### Wix Event

Comme son nom l'indique Wix Event est une application qui va permettre à votre site internet de se doter **d'une vraie plateforme** d'organisation, de gestion et de vente **d'événements**.

Tout d'abord vous allez pouvoir **créer l'ensemble des événements** que vous désirez, selon l'activité que vous gérez :

- Des conférences
- Des journées portes ouvertes
- Des cours particuliers ou collectifs
- Des tournois
- Des concerts ou représentations
- ...

Les événements sont entièrement **paramétrables**, vous définissez une date, un lieu, un nombre de participants, une description, le prix des billets (gratuité possible), un formulaire d'inscription, ...

Wix Event vous permet ensuite de **centraliser toutes les données dans Wix**, le nombre de participants, les billets vendus, les coordonnées de chacun et tous les autres

éléments qui vous intéressent. Vous pouvez également grâce à Wix Event envoyer des invitations à votre carnet d'adresse.

### Wix Restaurant

Dans Wix **une galerie d'applications est disponible**, vous pouvez ajouter n'importe laquelle de ces applications sur votre site.

Wix restaurant est un ensemble d'applications que vous pouvez ajouter à votre site via la fameuse galerie. Les professionnels de la restauration vont pouvoir doter leur site web de **différents modules très appréciés par les clients**.

#### **Présentation des cartes**

Tout d'abord vous pouvez présenter **l'intégralité de la carte** de votre établissement. Vous inscrivez les différents plats, définissez les prix, choisissez le design de présentation et mettez à jour chaque fois que c'est nécessaire.

#### **Le Système de commandes en ligne**

Vous pensiez que ce système était très coûteux et destiné à des professionnels habitués, vous vous trompez ! Le système de commandes en ligne peut s'ajouter **gratuitement**, ainsi vous pouvez recevoir des commandes, définir les plats que vous mettez en vente et paramétrez une zone de livraison. Les paiements se font directement sur votre site, en carte bancaire, et sans commission.

C'est particulièrement utile pour les snacks et autres spécialistes de la **restauration rapide**.

#### **Réservation de tables en ligne**

Grâce à ce module que vous pouvez ajouter sur votre site Wix, il est possible pour vos clients de **réserver des tables directement sur votre site internet**, et même via leur téléphone ! L'application la plus utilisée pour mettre en place ce système s'appelle Open Table.

D'autres opportunités pour promouvoir votre établissement s'offrent à vous grâce à Wix (réseaux sociaux, référencement, ...). Nous en parlerons un peu plus tard dans ce tuto.

## Wix Boutique

Wix n'est pas forcément réputé et connu pour sa performance dans les solutions e-commerce. Pourtant il existe de nombreux exemples de **boutique très réussie** faite avec Wix. Par ailleurs pour l'avoir utilisé nous pouvons témoigner que l'outil est parfaitement **adapté** pour créer une boutique **e-commerce**.

Disons-le tout de suite Wix n'est pas adapté pour créer une boutique avec un très grand nombre de références (à partir de 500). Mais une boutique plus confidentielle est très pertinente.

Grâce à **Wix Boutique** vous allez pouvoir créer tous les produits que vous souhaitez mettre en vente. Les fiches produit sont personnalisables, avec une description, une photo, un stock, un prix, ...

Vous avez également la possibilité de créer des filtres et des catégories de produits pour faciliter la navigation des internautes.

**Bref l'outil est complet** et vous permettra de concevoir une boutique en ligne très design et efficace pour vendre vos articles.

Cette solution est une très bonne opportunité pour des petits commerçants qui manquent parfois un peu de visibilité et qui peuvent vendre dans des marchés plus éloignés de leur secteur géographique grâce au E-commerce.

## Wix Bookings

L'une des applications les plus incroyables disponible dans la galerie Wix. Wix Bookings permet aux visiteurs de prendre des rendez-vous directement sur votre site. Il est également possible de paramétrer le paiement de ces rendez-vous selon les prestations réservées.

Cette application est idéale pour les métiers / activités suivantes :

- **Métiers de la santé**
- **Cours particuliers** : musique, chant, cuisine
- **Salon** : coiffure, beauté, toilettage

Il vous suffit de paramétrer les différentes **prestations que vous proposez** (durée, prix), ensuite les visiteurs peuvent réserver une prestation selon les créneaux disponibles sur l'agenda mis en ligne sur votre site internet. Les rendez-vous seront automatiquement **synchronisés dans votre Agenda** Wix et votre Agenda Google.

Chaque fois qu'un rendez-vous est « booké », un email est envoyé sur votre boîte de réception, des emails sont également envoyés automatiquement aux clients pour qu'ils n'oublient pas les rendez-vous.

## Wix Formulaire

Pour **simplifier la prise de contact** il est important de faciliter la tâche à vos visiteurs.

Wix le sait et à donc décidé de créer diverses applications permettant de créer, personnaliser et mettre en ligne des **formulaires personnalisés**.

Ces formulaires vont vous permettre de récupérer les coordonnées des clients, de demander des informations importantes voire même effectuer des demandes de devis complètes.

CREER UN SITE TOUT DE SUITE EN CLIQUANT SUR LE LOGO

**wix**.com



## Se rendre visible grâce au référencement

**Créer son statut :** ✓

**Avoir des idées de travail :** ✓

**Avoir un site vitrine et fonctionnel grâce à Wix :** ✓

Ces trois aspects du tuto ont été vu pour vous donner des pistes d'activités à faire lorsque vous devenez indépendant.

Maintenant vous pouvez aller encore plus loin en **référéncant votre site internet** afin de promouvoir votre activité. Pour cela il existe plusieurs référencements :

- **Le SEO** = Search Engine Optimization = Référencement Naturel
- **Le SEA** = Search Engine Advertising = Référencement payant (Adwords)
- **Le référencement local** = Google My Business

Nous n'allons pas vous donner un cours de référencement car ce n'est pas l'objectif de ce tuto, de plus vous avez la possibilité de vous documenter grâce à nos autres tutos et sur les articles de notre blog.

Néanmoins nous souhaitons vous rappeler que le **référencement est l'avenir** en termes de communication et de promotion d'une entreprise.

En effet, de plus en plus de personnes utilisent Internet pour rechercher des prestataires, et c'est donc sur Internet que vous devez faire l'effort **d'être visible afin d'obtenir des contacts** de personnes intéressées.

Nous voulons donc simplement vous inciter à **découvrir le référencement**, particulièrement le SEA qui peut vous permettre de générer de nombreux contacts. L'outil Google Adwords qui permet de faire du SEA n'est pas inabordable lorsque vous avez les bonnes indications pour l'utiliser, à vous de jouer maintenant !

## Conclusion

Nous espérons qu'à travers ce tuto vous avez appris des choses et que vous vous sentez prêt à devenir un auto entrepreneur à succès.

De notre point de vue ce statut est une belle opportunité de se développer professionnellement et de s'épanouir personnellement. Nous l'avons d'ailleurs prouvé avec une liste d'idées de travail en tant qu'auto-entrepreneur.

De nombreux organismes et entreprises **recherchent des gens compétents** et vous pouvez en faire partie à condition de vous en donner les moyens. Vous pouvez également travailler à domicile pour votre confort de vie.

Par ailleurs, si vous choisissez d'être micro entrepreneur vous devez, selon nous, faire le maximum pour offrir à votre structure **une vraie image professionnelle**. Pour cela **l'utilisation de Wix**, un éditeur en ligne simple mais très performant vous aidera dans un premier temps à vous **créer une belle vitrine Web**, puis dans un second temps vous permettra de profiter de nombreuses applications pour améliorer la **gestion de votre entreprise et son développement**.

Enfin si vous êtes encore plus curieux et intéressé par le Web nous vous conseillons **la solution Adwords**, un outil payant mais qui sera **rentabilisé par les nombreux retours** que vous obtiendrez.

Vous pouvez évidemment nous faire des retours sur ce que vous venez de lire, nous en serions ravis. Pour découvrir d'autres [tutoriels wix](#) c'est par ici. Pour [une formation wix en vidéo](#) c'est par là.

A très vite, l'équipe Mon Bras Droit.

[Encore plus de tutos wix](#)

[Encore plus de formation wix](#)

[Encore plus d'articles de blog](#)